



le campus de la formation et de l'alternance

Filière commerce

## / TP MUM

Manager d'Unité Marchande

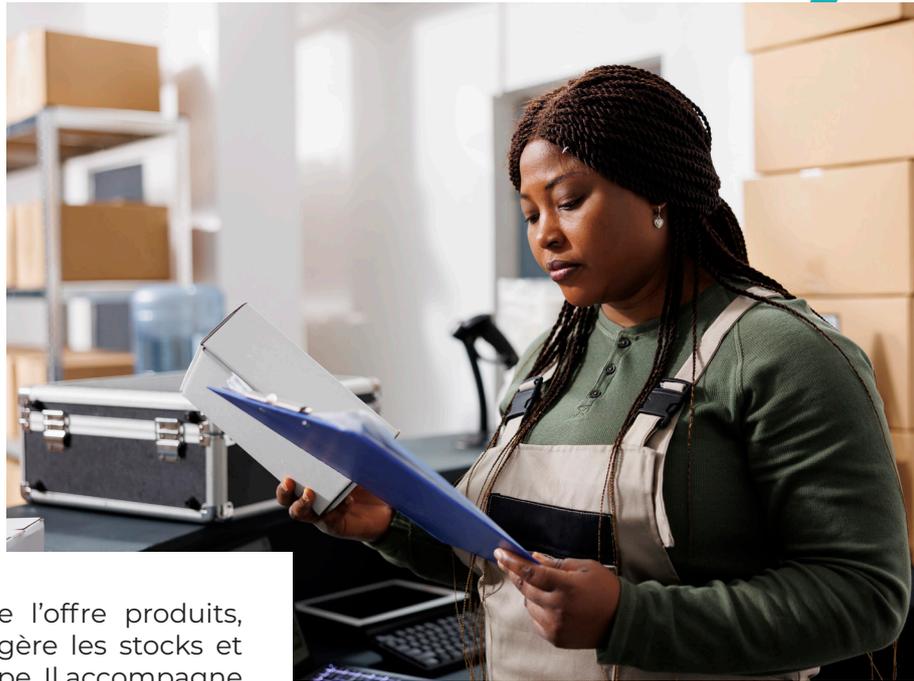
**Titre Professionnel**

**Niveau 5 - Bac+2**

 **Durée :** 14 mois

 **Niveau requis :**  
Pas de prérequis /  
Entretien préalable

 **Rythme de formation :**  
en alternance uniquement



**Le manager d'unité marchande** pilote l'offre produits, maintient l'unité marchande attractive, gère les stocks et optimise les ventes. Il gère et anime l'équipe. Il accompagne la performance individuelle de chaque collaborateur. Il assure la gestion financière et économique et contribue à l'atteinte des objectifs commerciaux et budgétaires, à l'optimisation du rendement économique et financier de l'unité marchande.

En s'appuyant sur l'équipe et afin de maintenir la continuité du parcours client, le manager d'unité marchande entretient et développe l'aspect marchand et l'attractivité de l'unité marchande en tenant compte de l'offre produits et des modes de consommation des clients.

### DEVENEZ :

Manager de rayon  
Manager d'espace commercial  
Manager de surface de vente  
Manager d'univers commercial  
Responsable / animateur  
Responsable de magasin  
Gestionnaire de centre de profit  
Chef de rayon  
Responsable de boutique  
Gérant de magasin

### Missions principales :

Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal  
Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande  
Manager l'équipe de l'unité marchande

### En alternance

En contrat d'apprentissage ou de professionnalisation

**490 heures en centre**  
**1 semaine en centre, 3 semaines en entreprise**

**Formation prise en charge à 100% par l'OPCO + Rémunération (27 à 100% du SMIC)**

## Validation de la formation :

Titre Professionnel de Niveau 5

## Modalités pédagogiques :

Pédagogie hybride, mises en situation professionnelle et travaux de groupe.

## Programme :

**BC01 :** Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal

**BC02 :** Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande

**BC03 :** Manager l'équipe de l'unité marchande

## Votre parcours de formation

### ● Niveau 4 - BAC

TP CV - Conseiller de Vente

TP CC - Conseiller Commercial

### ● Niveau 5 - BAC+2

TP MUM - Manager d'Unité Marchande

### ● Niveau 6 - BAC+3

BACHELOR Acheteur

## Publics concernés

### Contrat d'Apprentissage :

→ Avoir entre 16 et 29 ans (15 ans sous conditions, âge maximum 34 ans sous conditions)

→ Pas d'âge limite : personne avec une RQTH, créateur/repreneur d'entreprise, sportif de haut niveau

### Contrat de professionnalisation :

→ Jeunes de 16 à 25 ans révolus pour compléter leur formation initiale,

→ Bénéficiaires du RSA ou ASS ou AAH ou les personnes sortant d'un contrat CUI,

→ Demandeurs d'emploi d'au moins 26 ans,»

## IDEV vous accompagne dès validation du dossier de pré-inscription :

Dès votre dossier validé, vous serez accompagné par nos services candidats et entreprises.  
Au programme :

- Optimisation du CV et de la lettre de motivation.
- Aide à la prospection pour savoir où et comment chercher.
  - Séances de coaching.
- Un accès à nos offres d'emplois partenaires.

## Retrouvez nous !

Immeuble AMC – 1er étage – ZAC de Kerlys 2  
97200 Fort-de-France – MARTINIQUE

## Nous contacter

Par téléphone au **06.96.08.45.77**

Par email à [stevine.cordinier@idevformation.com](mailto:stevine.cordinier@idevformation.com)

Inscrivez-vous  
dès maintenant



Suivez-nous !

