

/ TP CC

Conseiller Commercial

Titre Professionnel

Niveau 4 - Bac



Durée : 1 an



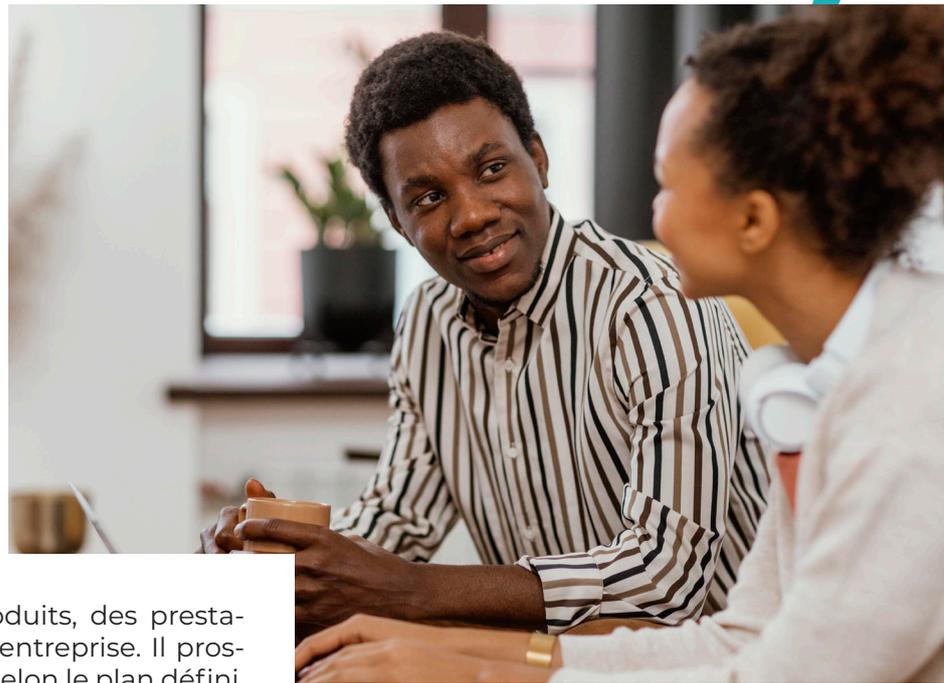
Niveau requis :

Pas de prérequis /
Entretien préalable



Rythme de formation :

en alternance uniquement



Le conseiller commercial vend des produits, des prestations de services ou des solutions d'une entreprise. Il prospecte des entreprises et des particuliers, selon le plan défini, via des outils de communication numériques ou en face à face afin de développer son portefeuille client et le chiffre d'affaires de l'entreprise.

Il organise son activité de prospection à partir du plan d'actions commerciales (PAC) de l'entreprise. Il valorise les prestations, services et solutions de l'entreprise et apporte un conseil adapté aux besoins du prospect/client.

Le conseiller commercial exerce ses activités dans le respect de la politique commerciale de l'entreprise et de ses procédures et en accord avec sa hiérarchie. Il intègre les principes de l'éco-responsabilité et de la sobriété numérique dans son organisation.

Missions principales :

**Prospecter un secteur de vente
Accompagner le client et lui proposer
des produits et des services**

DEVENEZ :

Conseiller commercial
Attaché commercial
Commercial
Prospecteur commercial
Délégué commercial

En alternance

En contrat d'apprentissage ou
de professionnalisation

**420 heures en centre
1 semaine en centre, 3 semaines en entreprise**

**Formation prise en charge à 100% par
l'OPCO + Rémunération
(27 à 100% du SMIC)**

Validation de la formation :

Titre Professionnel de Niveau 4

Modalités pédagogiques :

Pédagogie hybride, mises en situation professionnelle et travaux de groupe.

Programme :

BC01 : Prospecter un secteur de vente

BC02 : Accompagner le client et lui proposer des produits et des services

Votre parcours de formation

● Niveau 4 - BAC

TP CC - Conseiller Commercial
TP CV - Conseiller de Vente

● Niveau 5 - BAC+2

TP MUM - Manager d'Unité Marchande

● Niveau 6 - BAC+3

BACHELOR Acheteur

Publics concernés

Contrat d'Apprentissage :

→ Avoir entre 16 et 29 ans (15 ans sous conditions, âge maximum 34 ans sous conditions)

→ Pas d'âge limite : personne avec une RQTH, créateur/repreneur d'entreprise, sportif de haut niveau

Contrat de professionnalisation :

→ Jeunes de 16 à 25 ans révolus pour compléter leur formation initiale,

→ Bénéficiaires du RSA ou ASS ou AAH ou les personnes sortant d'un contrat CUI,

→ Demandeurs d'emploi d'au moins 26 ans,»

IDEV vous accompagne dès validation du dossier de pré-inscription :

Dès votre dossier validé, vous serez accompagné par nos services candidats et entreprises.
Au programme :

- Optimisation du CV et de la lettre de motivation.
- Aide à la prospection pour savoir où et comment chercher.
 - Séances de coaching.
- Un accès à nos offres d'emplois partenaires.

Retrouvez nous !

Immeuble AMC – 1er étage – ZAC de Kerlys 2
97200 Fort-de-France – MARTINIQUE

Nous contacter

Par téléphone au **06.96.08.45.77**

Par email à stevine.cordinier@idevformation.com

Inscrivez-vous
dès maintenant



Suivez-nous !

